



elisa

Osavuosisikatsaus Q3 2020

16.10.2020

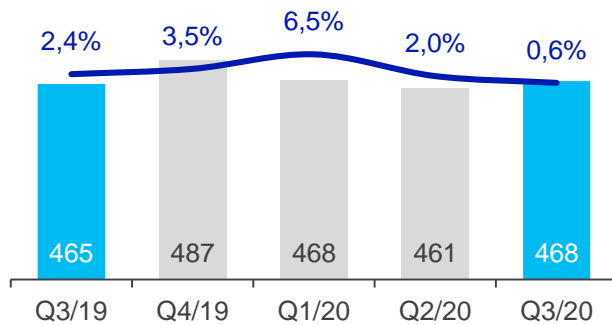
Q3 2020 keskeiset tapahtumat

- Vakaa kehitys jatkui
- Liikevaihto kasvoi 1 %
- Käyttökate kasvoi 1%
- Mobiilin palveluliikevaihto laski -0.5 % YoY ja kasvoi 1 % QoQ
 - Roaming-liikevaihdon lasku COVID-19:n takia
- Post-paid -liittymien vaihtuvuus nousi 17,6 %:iin (Q2: 16,4 %)
- Post-paid -liittymien kanta kasvoi +24 800
- Kiinteään laajakaistan kanta kasvoi +6 700
- 5G-palveluiden laajeneminen jatkui, Elisan verkko jo yli 50 paikkakunnalla

Vakaa kehitys COVID-19 -olosuhteissa

Liikevaihto

● Liikevaihto, milj.€ — Vuosimuutos, %

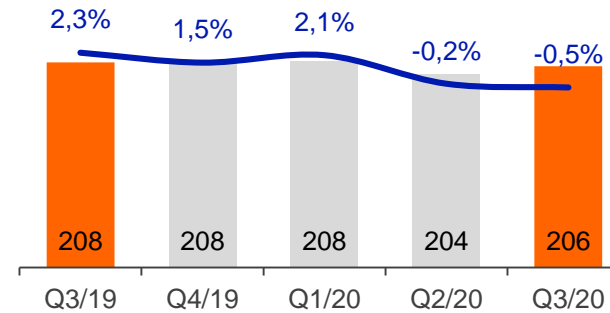


Kasvua

- Digitaaliset palvelut
- Laitemyynti
- Viro

Mobiilin palveluliikevaihto

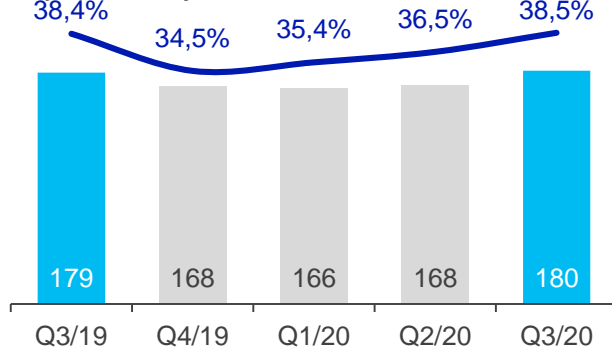
● Palveluliikevaihto, milj.€ — Vuosimuutos, %



- Roaming-vaikutus
- Nopeampien liittymien myynti
- Tuotemuutokset

Käyttökate¹⁾

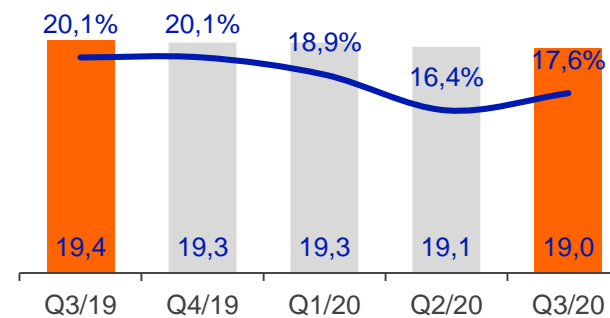
● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



- Tehostamistoimenpiteet

ARPU ja churn²⁾

● Post-paid ARPU, € — Post-paid churn, %



- Kampanjointi jatkuu
- Kilpailu kireää

1) Vertailukelpoinen

2) Suomi, vaihtuvuus vuositasona

Kasvua henkilöasiakassegmentissä, roaming vaikutti yritysasiakassegmenttiin

Henkilöasiakkaat

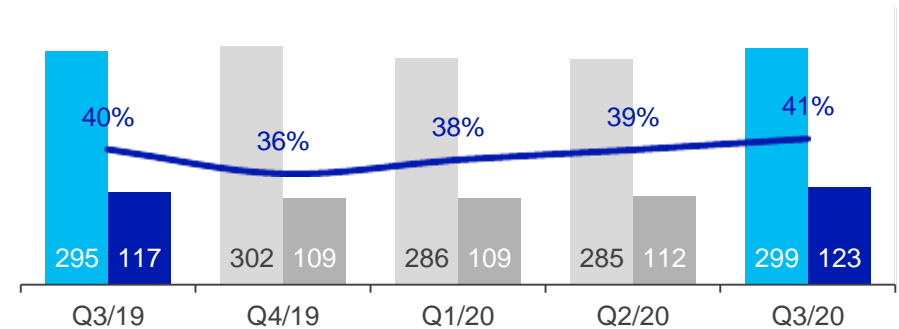
Liikevaihto +1 %

- + Kotimaan digitaaliset palvelut
- + Mobiilipalvelut, Viron liiketoiminta
- Yhdysliikenne ja roaming
- Perinteisen kiinteän verkon palvelut

Käyttökate +5 %¹⁾

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



Yritysasiakkaat

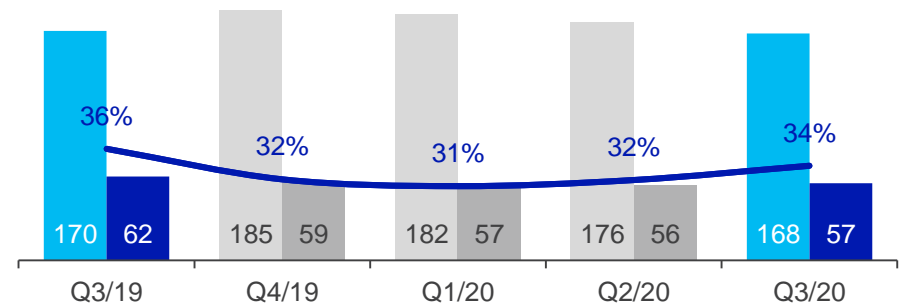
Liikevaihto -1%

- Yhdysliikenne ja roaming
- Mobiilipalvelut
- Laitemyynti
- + Kotimaan digitaaliset palvelut

Käyttökate -8%¹⁾

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



1) Vertailukelpoinen

Strategian toteutus

Lisäämme mobiilin ja kiinteän verkon palveluiden
liikevaihtoa

Kasvatamme digitaalisten palveluiden liiketoimintaa

Parannamme tehokkuutta ja laatua

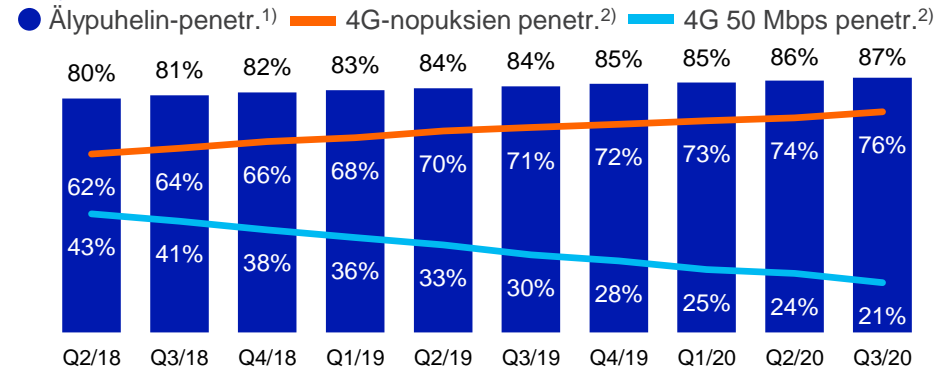


Nopeampien liittymien myynti jatkuu, 5G etenee

4G-älypuhelinpenetraatio kasvoi

- 87 % asiakkaista käyttää älypuhelimta
 - 98 % (97 %) 4G- ja 5G-kyvykkäitä
- 76 % (71 %) puheliittymistä 4G- tai 5G-nopeuksissa
 - Hyvä lisämyyntipotentiali 3G:stä 4G-liittymiin ja 4G:stä 5G-liittymiin
 - Myynti 50 Mbps -nopeudesta ylöspäin jatkuu

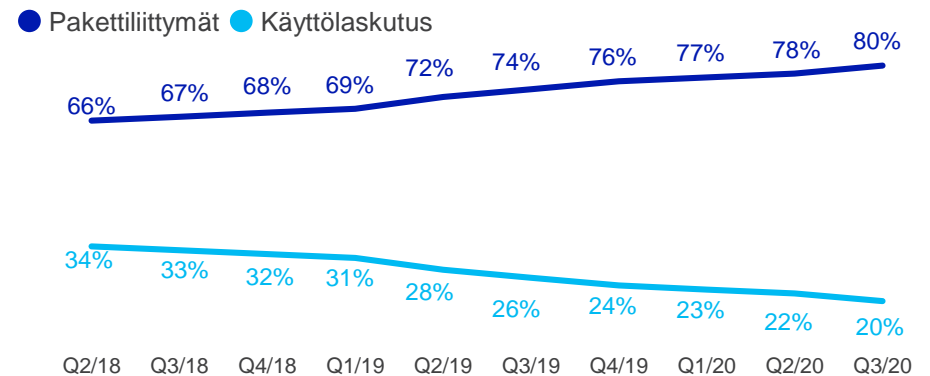
Älypuhelin ja 4G-nopeuksien penetraatio, %



Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 80 % puheliittymistä²⁾ kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- Vahva kysyntä rajattomille liittymille, Elisan asiakkaat roamaavat kotimaan hinnoin EU- ja EEA-maissa

Puheliittymien²⁾ jakauma



1) iOS (iPhone), Android, ja Windows –puhelimet koko puhelinkannasta

2) Post-paid liittymät Suomessa (rajoittamaton käyttö)



Elisa on 5G-johtaja

- 5G verkko avattu yli 50:llä paikkakunnalla, kattaa 1,6 miljoonaa suomalaista
- 5G radio- ja core-verkkojen hankintasopimukset Ericssonin ja Nokian kanssa
- Kattavin valikoima 5G päätelaitteita, uusimpina OnePlus Nord, Moto G 5G Plus ja Nokia 8.3
 - 5G iPhonen ennakkomyynti alkanut, toimitukset käynnistyvät 23.10.
- Datat käyttön vuosikasvu yli 30 prosenttia Q3:lla, kapasiteetti riittänyt edelleen hyvin kasvavaan datakäyttöön Suomessa ja Virossa
- Innovatiiviset 5G-pilotit jatkuivat, toimintoja parannetaan mm. kouluissa, sairaaloissa sekä ympäristö- ja pelastuspalveluissa



Digitaalisten palveluiden laajentuminen jatkui

Kotimarkkinoiden digitaaliset palvelut

- “Elisa Invitational, a BLAST Premier Qualifier” tulee olemaan Suomen merkittävin e-urheiluturnaus
- Elisa Viihteen uusi alkuperäissarja “Makkari” julkaistiin elokuussa
- Elisa osallistui Suomen Koronavilkku –sovelluksen kehitykseen ja käyttöönottoon
- “Elisa ICT Day 2020” virtuaalinen asiakasseminaarissa yli 1 500 vierasta ja satoja osallistujia virtuaalisilla demopisteillä

Kansainväliset digitaaliset palvelut

- Elisa on hankkinut enemmistöosuuden yhdysvaltalaisesta elektroniikkateollisuuden toimitusketjujen ohjelmistoyhtiöstä CalcuQuotesta
 - 2019 liikevaihto 0,9 milj USD (0.8 milj euroa)
 - 2019 käyttökate USD 0.1milj USD (0.1 milj. euroa)
 - Yritysosto toteuttaa Elisan strategiaa ja kasvattaa digitaalisia palveluita kansainvälisesti ja vahvistaa teollisten ohjelmistojen liiketoimintaa.
- Valmistava teollisuus toipumassa COVID-19 hidastumisesta, neljä uutta Elisa Smart Factory –asiakkuutta Q3:lla

Näkymät ja ohjeistus vuodelle 2020

Koronavirus-tilanne (COVID-19) hidastaa merkittävästi talouskasvua ja tuo epävarmuutta makrotalouksympäristöön. Kilpailutilanne Suomessa jatkuu haasteellisena.

- Ohjeistus vuodelle 2020 on ennallaan
- Liikevaihto edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Vertailukelpoinen käyttökate edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Käyttöomaisuusinvestoinnit* enintään 12 % liikevaihdosta

* Ilman IFRS 16, sekä investointeja osakkeisiin ja lisensseihin



Taloudellinen katsaus

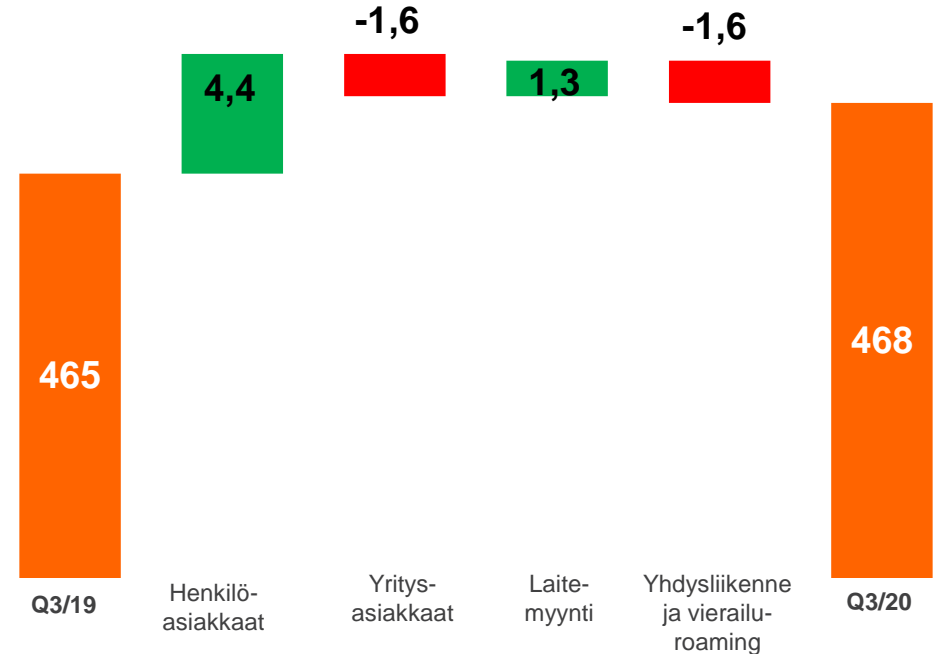
OSAVUOSIKATSAUS Q3 2020

Liikevaihto ja tulos kasvussa

Miljoonaa euroa ¹⁾	Q3/20	Q3/19	Muutos	%
Liikevaihto	468	465	2,6	0,6 %
Liiketoiminnan muut tuotot	1	1	0,4	39,8 %
Materiaalit ja palvelut	-176	-172	-3,5	2,1 %
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-74	-74	-0,1	0,2 %
Liiketoiminnan muut kulut	-39	-41	2,2	-5,2 %
Käyttökate	180	179	1,5	0,8 %
<i>Käyttökate %</i>	<i>38,5%</i>	<i>38,4%</i>		
Poistot ja arvonalentumiset	-68	-66	-2,1	3,2 %
Liikevoitto	112	113	-0,6	-0,6 %
<i>Liikevoitto%</i>	<i>23,9%</i>	<i>24,2%</i>		
Rahoituserät netto	-4	-6	2,4	-39,9 %
Tulos ennen veroja	108	107	1,7	1,6 %
Tilikauden tulos	89	84	4,6	5,4 %
Tulos per osake, €	0,55	0,53	0,02	5,2 %

1) Vertailukelpoisin luvuin. Muutos on laskettu tarkoin luvuin ennen pyöristystä.

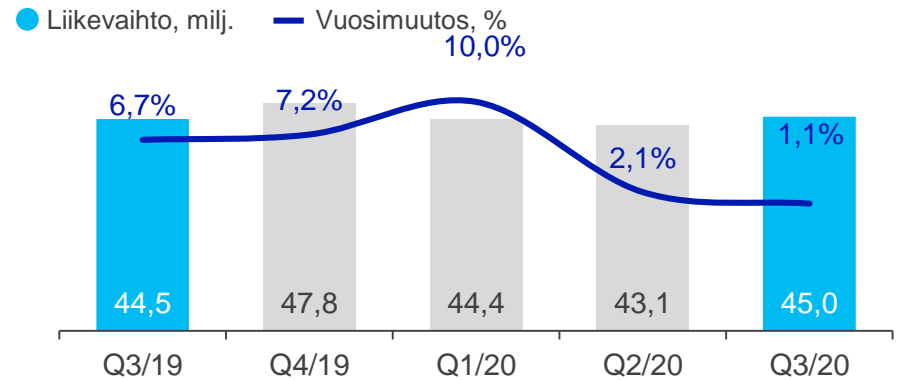
Q3 2020 Liikevaihdon vuosimuutos, 3 milj. €



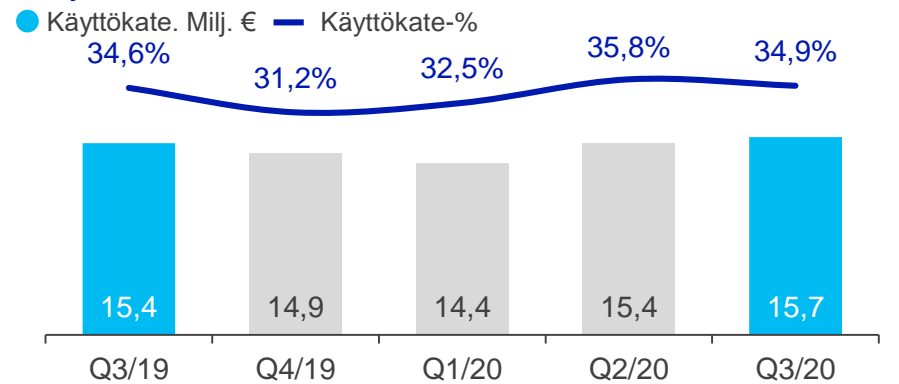
Vahva kehitys Virossa jatkuu

- Liikevaihto ja käyttökate nousivat
 - Liikevaihdon kasvu +1,1 %
 - Käyttökateen kasvu +1,9 %
 - Mobiilin ja kiinteän verkon palvelut kasvussa
 - Mobiilin postpaid-liittymät +5 100, prepaid -900
 - Vaihtuvuus 9,7 % (8,8 Q2:lla)

Liikevaihto



Käyttökate



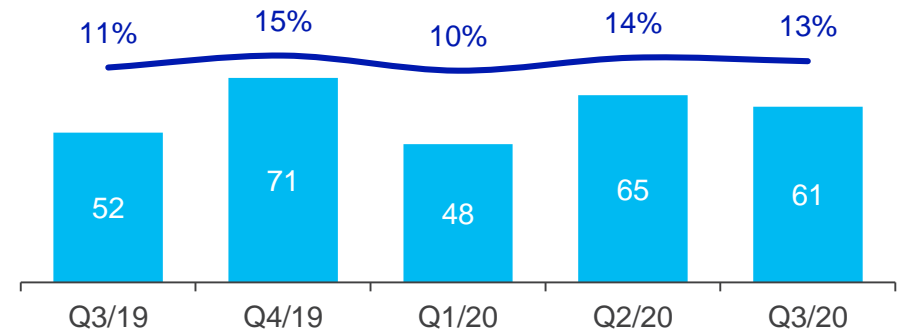
2020 investointitaso ohjeistuksen 12 % liikevaihdosta mukainen

- Käyttöomaisuusinvestoinnit 75 milj. €¹⁾ (56), ilman osakkeita, lisenssimaksuja ja vuokrasopimuksia 61 milj. € (52)
 - Henkilöasiakkaat 46 milj. € (38)
 - Yritysasiakkaat 29 milj. € (18)
- 9 kk:n käyttöomaisuusinvestoinnit ilman osakkeita, lisenssimaksuja ja vuokrasopimuksia 174 milj. € (156) eli 12,5 % liikevaihdosta
- Keskeiset investointikohteet
 - 5G- ja 4G-verkon kapasiteetin ja peiton lisääminen
 - Muut verkko- ja IT-investoinnit

¹⁾ Sisältää Tampereen uuden toimitilan vuokrasopimuksen 11 milj. euroa

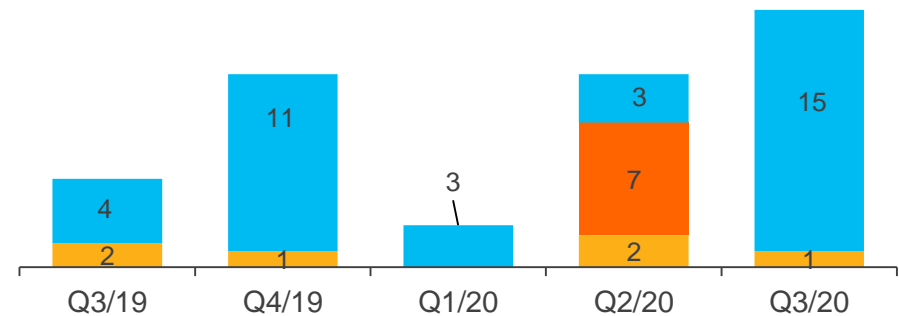
Käyttöomaisuusinvestoinnit¹⁾

— Käyttöomaisuusinvestoinnit / liikevaihto ¹⁾ %



Osakkeet, lisenssit ja vuokrasopimukset (IFRS 16)

● Osakkeet, milj. € ● Lisenssit, milj. € ● IFRS 16, milj. €

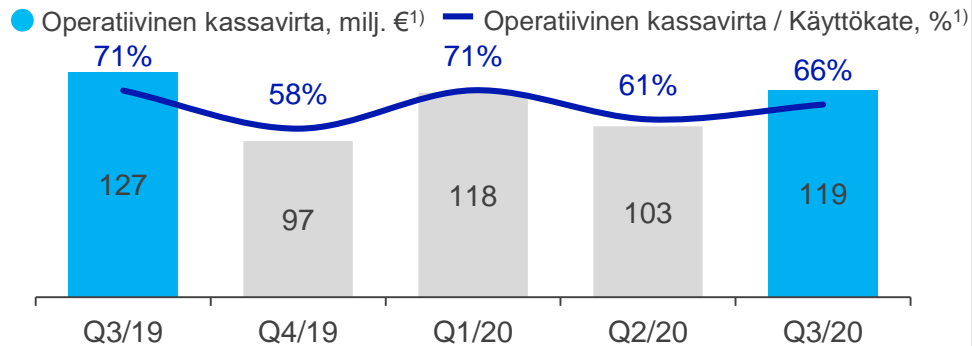


¹⁾ Investoinnit ilman osakkeita, lisenssimaksuja ja vuokrasopimuksia (IFRS 16)

Vertailukelpoinen kassavirta viime vuoden tasolla

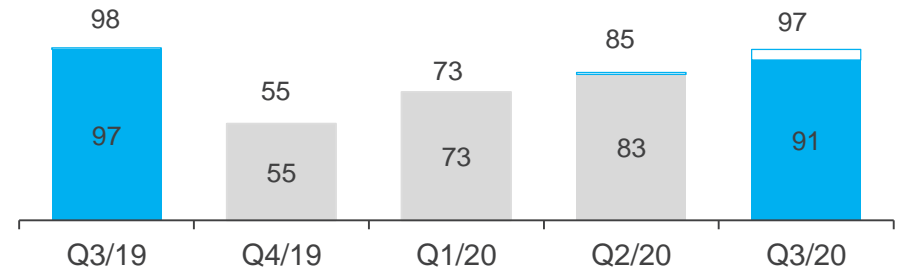
- Q3 Kassavirta 91 milj. € (97)
- Q3 vertailukelpoinen kassavirta 97 milj. € (98)
 - Korkeampi käyttökate ja alhaisempi negatiivinen nettokäyttöpääoman muutos paransivat
 - Korkeammat käyttöomaisuusinvestoinnit heikensivät

Kassavirran konversio

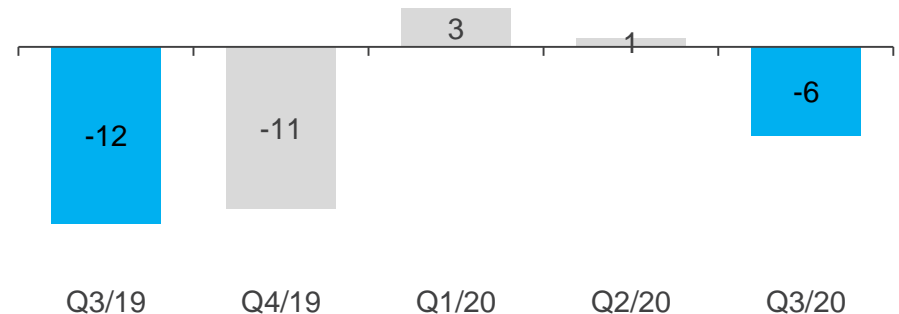


1) Vertailukelpoinen käyttökate, investoinnit ilman osake- ja lisenssi-investointeja sekä vuokrasopimuksia (IFRS 16)

Kassavirta ja vertailukelpoinen kassavirta



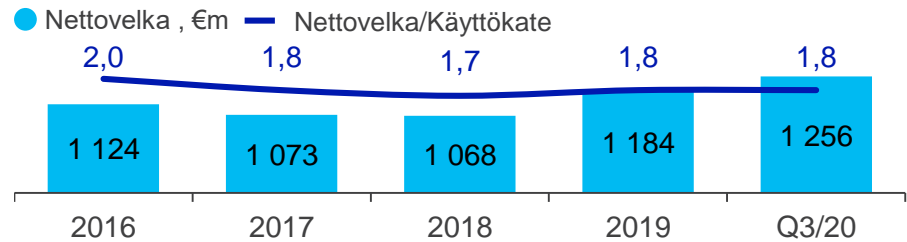
Nettokäyttöpääoman muutos, milj. €



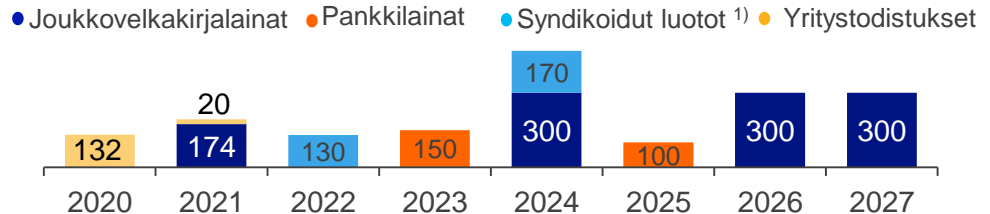
Tehokas pääomarakenne ja hyvät pääoman tuotot

- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
 - Nettovelka / käyttökate 1,8x (tavoite 1,5–2x)
 - Omavaraisuusaste 36,2 % (tavoite >35 %)
- Pääoman tuotot hyvällä tasolla
 - Tehokas pääomarakenne
- 300 milj. euron joukkovelkakirjalaina
 - Voimakas kysyntä, yli kolminkertaisesti ylimerkitty
 - Kuponkikorko 0,25 %
 - Tuloslaskelman rahoituskulut pienenevät n. 4 milj. € 2021
- Kiinteäkorkoisen velan osuus ~ 85 %
 - Keskimääräinen korko 1.2 %

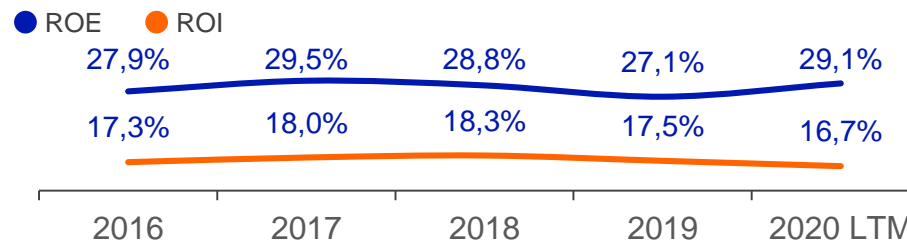
Nettovelka



Eräntymiset 30.9.2020, milj. €



Pääoman tuotot²⁾



¹⁾ Syndikoidut luotot nostamatta.

²⁾ Vertailukelpoisin luvuin, 2017 ilman Comptelin osakkeiden myyntiä



Yhteystiedot:

Vesa Sahivirta
vesa.sahivirta@elisa.fi
050 520 5555

Kati Norppa
kati.norppa@elisa.fi
050 308 9773

investor.relations@elisa.fi

